



(社)全日本不動産協会・(公社)不動産保証協会 富山県本部会員の会報誌

全日とやまニュース

第16号



第24年度 通常総会の開催

日 時：平成24年5月18日(金)
場 所：富山県市町村会館



(社)全日本不動産協会 富山県本部 事務局

平成24年度 第47回社団法人全日本不動産協会・第39回公益社団法人不動産保証協会・第36回全日本不動産政治連盟の通常総会が平成24年5月18日に富山市下野の富山県市町村会館に於いて開催されました。総会前に去る平成24年3月14日全日60周年・保証40周年記念式典におかれまして、当協会より功績者表彰を富樫宗治さん・轡田幸則さん・田中賢治さん・高井俊博さん・野村保正さんが受けられましたので、その受賞伝達式を行いました。

続いて、総会に入り小竹本部長の今年度の方針へ一直線に役員が会員の先頭に立って取り組みますとの力強い挨拶の後、来賓の富山県土木部建築住宅課 課長 岡本達也氏から日頃の協力に対する謝辞を賜り、協会の更なる発展と地域貢献される様にと激励の祝辞を頂戴しました。司会は㈱ビルドの大江利男さんが行い、総務委員長の高倉亜洲夫さんより、『平成24年3月31日現在の正会員数154名に対し、総会出席者46名、委任状104名合わせて150名(97%)で本総会が成立する旨報告がありスタート。議長には、前田地所の前田 明氏が指名され、議事録署名人に(有)ウルキ開発の坂下正雄さん・真田不動産(株)真田宏一さんが指名されました。前以て配布してありました議案書にもとづき、全日案件第8号議案はじめ、保証・日政連の案件が慎重審議がなされ、いずれも皆様のご協力のもと各案件が慎重なる上にも厳格に審議され採決されました。

今年度も富山県市町村会館を利用させて頂き、会場の雰囲気や設備もよく、今年度新規会員加入15社を目標に「今年はオリンピックの年でもあり、何事にも恐れず、力強く果敢に挑戦していきましょう。」と大いに盛り上げ、会員ともども心に誓い合って閉幕となりました。



支部だより

富山市支部だより

富山市支部長 田 中 賢 治

平成24年度通常総会と親睦会を、去る5月15日富山県本部の2階会議室と場所を変えて金茶楼で開催されました。スローガンは『県本部創立50周年に200名体制確立の為に、当支部はリーダーとして会員拡大を目指す事は最優先事項である。』を前年に続き掲げました。期首91名会員に対し、参加30名

委任状23名 計53名で総会は成立。南部副支部長の司会で開会され、議長に小西氏を推薦して、議案1号、平成23年度事業報告2号・3号、収支決算報告。並び監査報告が各担当者から報告決議されました。4号、平成24年事業計画でまず、今期新入会員10名の必達、次期支部長、県本部役員、候補の早期育成等、第1回の情報交換会と親睦会を兼ねて7月25日（水）立山町の夢心地（温泉）でバーベキュー大会を実施、送迎バスが富山市内3ヶ所に別れて運行されますので、是非多くの会員皆様の参画を（別途通達を出します）期待してます。会費は僅か1,000円です。5号、24年度収支予算案共に決議されました。6号は支部役員理事の1減1増に付いて、今期から入会のファースト企画代表の宮崎氏が新たに就任。不動産取引の経験も長く、その良さを支部活動に生かして頂くべく結議されました。1～6号議案は全て決議され審議は終了しましたが、参加予定者の内、当日になって3名の方が5月の異状気象で体調を崩し欠席されたのは残念でした。皆さ

ん体調には充分気を付けて下さい。

20名の参加と高倉副本部長の出席を得、挨拶乾杯で親睦会が賑やかにスタートしました。総会とは違ってかわって無礼講で、公私に渉り話に花が咲いていました。今回残念ながら参加出来なかった方も次回は是非参加してください。

第3回の不動産開業セミナーを当県本部2階会議室でPM2：00～高倉副本部長、南部専務理事、大坪理事、そして私田中、事務局長、の協力参加を得て開催いたしました。参加は3名で1人は紹介、他は新聞を見て参加頂きました。

また3支部から1名ずつになり、前2回より参加は少なかったですが。3人共非常に熱心に受講されてて前向きな質問も多く、フォロー次第では有りますが全員入会頂く可能性充分と判断させて頂きました。

今回は、宅建主任者講習会の後8月21日（火）に第4回今期では第2回の開業セミナーの開催が決定してます。新聞等でもPR致しますが、皆様方の協力声掛けが一番効果大と思ってます。

是非8月21日を忘れずに人に伝えてください。

新川支部だより

新川支部長 高 倉 亜州夫

新川支部の平成24年度総会は5月8日、滑川市ほたるいミュージアム「光彩」において、17社（内、委任状出席5社）の出席をいただき開催されました。

支部23年度事業報告及び、収支決算の承認と、支部24年度事業計画及び、収支予算案の承認を受けました。

次に私より、23年度の県本部の活動状況報告と、新年度の活動方針（案）の概要を説明しました。

次に魚津市の会員、五光の松倉会長が市議会議員に当選されましたので、ご挨拶をいただき懇親会に入りました。話に花が咲き大変有意義な話し合いがありました。

いつの間にか時間が過ぎ、平成24年度も新川支部会員は一致結束して頑張っていくことを誓って解散しました…？

（実は…この後2次会を別会場で行いましたが、ほぼ全員出席でした。）

支部だより

呉西支部だより

呉西支部本部長 小 竹 茂 樹

始めに、5月18日(金)富山県市町村会館にて平成24年度通常総会で紹介いただきました、呉西支部長を勤めさせていただくことになりました(有)イー・ディ・アイの大坪隆です。微力ながら呉西支部はもとより、県本部発展、会員増員の為、頑張っていきますので、何卒よろしくお願い申し上げます。

6月12日(火) 11:30~13:00「やすらぎ庵」でのランチミーティングでは、13名の参加により皆様それぞれの物件情報や営業方針などの意見交換をいたしました。今日ではブログやツイッター、フェイスブックなど情報交換や情報収集方法はさまざまですが、アナログならではの良さもあります美味しい食事をしながら、顔を見ながら、話も弾みます。次回は8月を予定していますので皆様の参加をお待ちしています。

追伸:やすらぎ庵には素敵な庭に池がありそこへ流れている川(人工)で雀が水浴びをしていました。雀にとってもやすらぎの場所となっているようです。(ほのぼの)



「第2回 北陸三県不動産協会親睦ゴルフ大会」のご案内

会員の皆様におかれましては、ますますご清栄のこととお喜び申し上げます。

さて、昨年は北陸三県の不動産協会が一同に会し、合同の親睦ゴルフ大会を実施する事が出来、誠にありがとうございました。ゴルフ大会や親睦会にと多数参加して頂き、参加者からも楽しい1日を過ごすことが出来たと、大変喜んでいただきました。

今回も情報交換や親睦を深める為、第2回大会として実施いたしたく是非、皆様の積極的な参加をお願い致します。

尚、ご出欠については、8月20日(水)までに、別紙申込覧にご記入の上、全日不動産協会富山県本部(FAX 076-421-6188)まで、連絡下さいませようお願い申し上げます。

記

1. 日 時 平成24年9月21日(木) 午前9時6分スタート
2. 受付 午前8時00分
3. 集合 午前8時30分
4. 場 所 太閤山カントリークラブ 茜コース・楠コース
〒939-0323 富山県射水市平野1番地 TEL 0766-56-1200
5. ルール ダブルペリア方式
6. プレー料 各自でご負担お願い致します。(10,630—)
7. 会 費 10,000円(但し、ゴルフ参加費3,000円、親睦会参加費7,000円)
8. 親睦会場 ANAクラウンプラザホテル富山 19階 天空の間
〒930-0084 富山県富山市大手町2-3 TEL 076-495-1111(代表)
表彰式 午後5時00分~(予定)

「平成24年度第1回法定業務研修会」の開催

研修委員長 藤 井 誠

5月18日「平成24年度第1回法定業務研修会」を富山県市町村会館を会場に開催いたしました。

(株)総務部 代表取締役税理士 大田興作氏をお迎えし、「平成24年度における不動産業に係る税制改正および税制Q & A」をテーマに、今国会5本の改正法案、復興税制、相続税、贈与税、住宅取得等資金の非課税、法人税減税、所得税、固定資産税、不動産取得税、不動産の買換特例等について、現行税そして改正された場合の税率等の講義を資料を使用して説明をいただいた。

また、会員の皆様からの「税制についての質問」の一つひとつ答えていただき、日頃仕事をして行く上でチョット疑問におもう事柄を会員の皆様の「質問」によって、今一度勉強させていただきました。

毎年度「不動産税制」を第1回目の研修に取り上げますのは、私たち会員宅建業者の税知識の向上と、毎年のように改正される税法をお客様に対して、仕事上のアドバイスにしていきたいからです。

ただ、私たち宅建業者は、「税」の専門家ではありません。それぞれのお客様の事案に応じて「税」の専門家である税理士または税務署担当官に相談することをお勧めします。

また、お客様と一緒に税理士事務所や税務署へ出向いて、相談して差し上げることも、大事なサービスであると同時に、思い過ごしに依る取引事故の防止に

つながります。

ますます消費者保護の姿勢が強化されています。「法定業務研修会」は、会員の皆様の業務知識向上と取引事故未然防止につなげるための研修勉強であり、年4回計15時間以上の受講が宅建業法で定められております。

今年度第2回目の法定業務研修会は、7月5日（木）富山県市町村会館で開催します。講師には（財）不動産適正取引推進機構 調査研究部次長 金子寛司氏による「トラブル相談事例とその対応」をメインテーマにグループ討議形式で研修していただきます。

また、「住宅セーフティネット整備推進事業について」富山県土木部建築住宅課の担当官を講師に研修講義をいただきます。

研修会について疑問・質問・要望がございましたら車谷・南部・木戸・大江・作道・藤井の各研修委員、又は事務局までご一報ください。

今年度も研修委員会をよろしくお願いいたします。



パソコン勉強会を開催いたしました

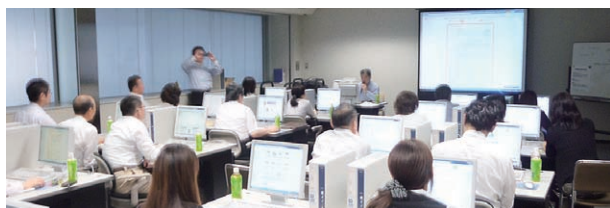
企画広報委員 真 田 宏

全日富山県本部のホームページ刷新に伴い、ホームページ管理者向け研修会を6月7日（木）富山県総合情報センターにて開催致しました。当日は県本部各委員の皆様にご出席いただき、富山県本部ホームページへの入稿方法等について、ホームページを制作いただいた株式会社ネットワールド様にご講義いただきました。今後は各委員会、事務局から会員の皆様へのお知らせはもとより、一般消費者の皆様に向けまでも各種セミナーや無料相談会等、幅広い情報提供が出来る体制となりました。

また、ホームページ管理者向け研修会の後には、同所にて東日本レインズワーキング座長、全日本不動産協会関東流通センター監事の山井俊昭様を講師にお招きしパソコンミニ研修会を開催致しました。会員24名が参加し今回は不動産広告の出し方をメインテーマに、REINS、Z-Reinsへの物件広告の出し方や全日本不動産関東流通センターのマイページメー

カーを利用した自社ホームページの作り方をご講義いただきました。特にマイページメーカーは、無料で自社専用のホームページが持てるということで、多数の質問が寄せられ、関心の高さが伺われました。

パソコンは使い慣れるまで時間がかかりますが、使い慣れてしまえば便利に利用できるものと思いますので、企画広報委員会といたしましては、引き続きサポートさせていただきたいと思っておりますので、ご意見・ご要望・ご不明な点等ございましたらご連絡いただければ幸いです。



ファースト企画



Q1. 会社の設立はいつですか？

平成 24 年 4 月

Q2. はじめられたきっかけは？もしくは前職をお聞かせください。

不動産経験は約 30 年位ありますが富山県に転居して 6 年、富山にて不動産に携わり当初は多少の戸惑いもありましたが業務を行うと共に新たな不動産の面白さ（首都圏では味わえない面白さ）に出会い初心にもどった思いを抱き今一度富山に骨を埋めるつもりでこの度開業を決意いたしました。

Q3. 不動産業をしてよかったこと、悪かったことはありますか？（もしくは、成功例、失敗例）



不動産業をして良かったことはやはりどんな職業も同じだとは思いますが携わった物件が成約に結び付き売主、買主双方より喜んで頂くこと

が最大の喜びかと思えます。また今までの業務の中でかなりの地位の上の方々と知り合いになれた事が大変に良かった事だと思います。

また最大失敗はバブルを首都圏で体験をし金銭感覚を失い自分自身をも見失ったことです。

Q4. 不動産以外のお仕事をしていらっしゃいますか？

現在のところ不動産以外の仕事は行っておりません。

Q5. 趣味や特技があれば教えてください。

とくに趣味、特技はありません。最近になってようやく体をおもいスポーツジム通っております。ゴルフは下手ですが月 1、2 回コースにでております。

Q6. 今後の抱負について一言

今回不動産業を開業にあたり、これを機に今までの経験を活かし少しでも貢献できるよう努力を続ける所存です。

最後に

これから暑い夏を迎えます。店内は従来の不動産業と少し変えカフェっぽく仕上げました。会員の皆様お近くにこれたらお気軽にお立ち寄り下さい。冷たいコーヒーを用意しております。（駐車場は 2 台用意しております。）



株式会社 スリーピース



Q1. 会社の設立はいつですか？

平成 19 年 8 月 23 日

Q2. はじめられたきっかけは？もしくは前職をお聞かせください。

以前から中古住宅リフォームを請負いていたが、売買から携わる事により、より良い住宅を提供するために始めた。

Q3. 不動産業をしてよかったこと、悪かったことはありますか？（もしくは、成功例、失敗例）

まだ 3 ヶ月なので実感はありませんが…リフォームでお客様の求めているものがわかりやすくなった。中古住宅を売るポイントがわかるようになった。自信を持って、売る事が出来る様になった。最後までお付き合いができる楽しさが出来た。

Q4. 不動産以外のお仕事をしていらっしゃいますか？

住宅リフォーム業

Q5. 趣味や特技があれば教えてください。

残念ながら無趣味です。特技はありませんが、人と人の中で生活が成り立っている人が大好きです。



Q6. 今後の抱負について一言

ゆっくりと一步一步、起業した時の気持ちを忘れず、日々業務にまい進する。

最後に

不動産部門は中古住宅の売買仲介業務（現在、4、5 件管理物件があります）をメインに頑張ろうと思えます。よろしくお願いします。

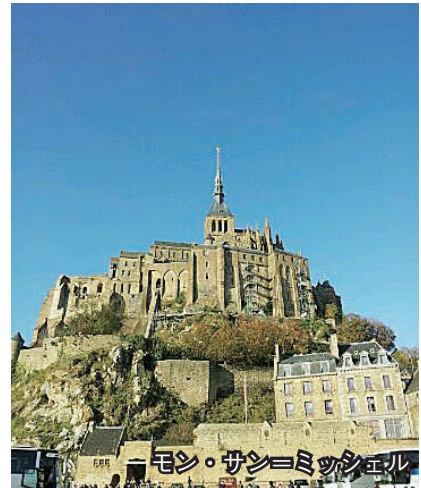




エッフェル塔



モンマルトルの丘



モン・サン・ミッシェル

フランス・ベルギー旅行記（前編）

三建(株) 荒 木

先日、欧州のフランスおよびベルギーへ 10 年目の新婚(?) 旅行へ行ってきました。今回の旅の本来の目的は、JCI (青年会議所) 世界大会への参加のためベルギーはブリュッセルの地への訪問です。しかし、せっかく欧州に行くのであれば、どうせなら思いっきり楽しんでこようということで、家内が所望したフランス経由ベルギーへの旅としました。

まずは、イギリスはヒースロー空港を経由してフランスのパリへ到着し、移動だけでおよそ 10 時間、当然その日は時差もあり爆睡。2 日目、時差 (約 8 時間) ぼけの中、MyBus ツアー (日本でいうハトバスみたいなもので日本法人が運営してます。) モンマルトルの丘、エッフェル塔、凱旋門等のパリの市内観光です。パリの街並みは、やっぱり歴史、そして芸術の街と言われるだけあり、すべてにおいて洗練された趣のあるもので、天候にも恵まれとてもわくわくとさせてくれました。また街ゆく人々はおしゃれで男性はスタイリッシュだし女性は美人でさりげなく着飾っていてとても素敵でした。フランスパンを抱えて自転車を乗り回す人々をあちこちで見かけると、やっぱりここはフランスだと実感させられます。3 日目は世界遺産のモン・サン＝ミッシェル (Mont Saint-Michel) 観光。モン・サン＝ミッシェルは、フランス西海岸、サン・マロ湾上に浮かぶ小島に築かれた修道院です。修道院とのこともあり大変厳かな建物で、ありがたい気持ちとなりました。4 日目は再びパリの市内観光およびショッピング。家内はショッピングで大満足、わたしは財布の中身がすっからかとなったパリ市内観光でした。5 日目は今回の旅行の私の裏ミッション、サッカー観戦のためリヨンへ高速列車 TGV にて移動。そして同日、欧州チャンピオンズリーグ予選、リヨン×レアル・マドリード戦を観戦。リヨンのホームゲームで相手はあのレアル・マドリードとのことで、4 万人収容のスタジアム、スッ

タド・ジェルランはリヨンサポーターで超満員。そして絶対に日本では感じる事ができないサポーターの情熱はスタジアムを震わせ、これが本当のホームゲームかと感動を与えてくれました。サッカーの結果は、やっぱりレアルが地力の差を見せつけ、終始圧倒的に攻め続け、クリスチャーノ・ロナウドの直接 FK と PK による得点によりレアルが 0 対 2 で勝利。特にロナウドの直接 FK は、これぞワールドクラスと感じさせるもので、得点決まった時には鳥肌が立ちました。この試合でひとつ、こんな心温まるエピソードがありました。レアル・マドリード所属の FW カリム・ベンゼマ (フランス代表 FW) は、元々今回の対戦相手であるリヨンに所属し、リヨンでの活躍が認められ超ビッグクラブのレアル・マドリードに移籍していたのです。そのことを知っていた私は、ベンゼマのプレーにリヨンサポーターがどのように反応するかに関心がありました。結果は、ベンゼマがボールを持ちよいプレーをする度に歓声と拍手が沸き起こり (自分が応援するホームチームが責められているのに…)、彼がリヨンサポーターにいかに愛されているのかを実感することができました。また、こんな応援の仕方もあるんだなと感心させられました。そんなこんなで大満足のサッカー観戦でした。

(後編に続く)



気になる会社に突撃！おじゃまして～す。

富山市支部

(株)三和総業本社

対談者：石伊営業課長

富山市宝町 1-5-17



Q 1：会社の設立はいつですか？

昭和 49 年 7 月 3 日です。

Q 2：この仕事を始められたきっかけ・前職をお聞かせ下さい

前職は東京圏で新築分譲マンションの販売に携わっておりました。ところがかのリーマンショックの影響を受けて一文無しになってしまい

(笑) 富山にリターンしてきたのがきっかけとなりました。今は一文無しではありません(笑)

Q 3：不動産業をして良かったこと、悪かったことはありますか？(もしくは成功談、失敗談)

悪かったことは無いですね。良かったことは、お客様に様々なことを教えてもらえることです。つい業者の視点で考えてしまいがちですが、お客様からの質問を通じてお客様の視点にハッと気付かされたりして勉強になります。

Q 4：不動産業以外のお仕事をしていच्छいますか？

今現在は特にしておりません。本業一本です。

Q 5：趣味や特技があれば教えてください

家庭料理ができることです。

そういう風には見えないですね(笑)

ひどいなあ(笑) でも一昨日も冷蔵庫の中の残り物で手際よくトマトとチキンの煮込みを作りましたよ。また、料理をすることは仕事にも役立っていて、女性

のお客様はやはり水周りのことを重視されますので、料理や水周りの動線のお話しを通じて会話も弾みます。

また、最近は自宅のプチリフォームを DIY でやっておりまして、先日は壁の塗装に挑戦してみました。見ている分には簡単そうなのですが、実際やってみると養生の仕方、外し方など意外と難しい部分もあり職人さんの苦勞を知り勉強になりました。一回やってみることで職人さんに対しても適正な値段交渉ができるようになると思いますのでオススメです。

Q 6：今後の抱負について一言お願いします

以前と比べると市場環境や顧客の嗜好等がものすごいスピードで変わってきていますので、それに対応して不動産業界も変わっていかなければと思います。というより業界関係なしに様々な情報をシェアできるようになればと思います。また、当社周辺でもある富山駅周辺、このエリアをもっと魅力的なものにしたいと思っております。

本日は貴重なお時間をいただき、ありがとうございました。
(取材：広報委員 高寄誉史)



富山市支部

(有)柴田商事

富山市八尾町下新町 9 8 - 3



おわら風の盆で有名な旧八尾町の入り口にある事務所を訪ねお話をかがいました。

Q 1：会社の設立はいつですか？

平成 13 年 4 月です。

Q 2：この仕事を始められたきっかけ・前職をお聞かせ下さい

前社長が不動産投資に関心があったようで売買をしていくうちに自分で不動産業やったほうがよいと思いつき、始めたようです。

Q 3：不動産業をして良かったこと、悪かったことはありますか？(もしくは成功談、失敗談)

やはりおわらの別荘のお客様よりこれから子育てをする若い人に少ない予算で成約になり売主さん、買主さん両方に感謝されたときは達成感があります。また別会社でプロパン、灯油、ガソリンもやっていますのでそちらにつながればさらに嬉しいです。

Q 4：不動産業以外のお仕事をしていच्छいますか？

もともと燃料店ですから今でもガソリンスタンド、灯油配達、プロパンのほうが仕事の比率は大きいです。

ただ、省エネ化の流れもあり不動産もがんばっていきたいとおもいます。

Q 5：趣味や特技があれば教えてください

詩吟を 10 年ほどやってます。お腹の底から声を出すのは気持ちいいですよ。

Q 6：今後の抱負について一言お願いします

欲は少なく清貧に徹すといいたところですが、煩惱去りがたし秋の夕暮れと言ったところでしょうか。

(取材：児玉)





あたまの体操

【問1】 A所有の甲土地につき、AとBとの間で売買契約が締結された場合における次の記述のうち、民法の規定及び判例によれば、正しいものはどれか。

- 1 Bは、甲土地は将来地価が高騰すると勝手に思い込んで売買契約を締結したところ、実際には高騰しなかった場合、動機の錯誤を理由に本件売買契約を取り消すことができる。
- 2 Bは、第三者であるCから甲土地がリゾート開発される地域内になるとだまされて売買契約を締結した場合、AがCによる詐欺の事実を知っていたとしても、Bは本件売買契約を詐欺を理由に取り消すことはできない。
- 3 AがBにだまされたとして詐欺を理由にAB間の売買契約を取り消した後、Bが甲土地をAに返還せずにDに転売してDが所有権移転登記を備えても、AはDから甲土地を取り戻すことができる。
- 4 BがEに甲土地を転売した後、AがBの強迫を理由にAB間の売買契約を取り消した場合、EがBによる強迫につき知らなかったときであっても、AはEから甲土地を取り戻すことができる。

【問2】 取引主任者の登録に関する次の記述のうち、宅地建物取引業法の規定によれば、正しいものはどれか。

- 1 不正の手段により免許を受けたとしてその免許の取消しを受けた法人において役員ではない従業者であった者は、当該免許取消しの日から5年を経過しなければ、登録を受けることができない。
- 2 取引主任者が、刑法第204条の傷害罪により罰金の刑に処せられ、登録が消除された場合は、当該登録が消除された日から5年を経過するまでは、新たな登録を受けることができない。
- 3 宅地建物取引業者(甲県知事免許)に勤務する取引主任者(甲県知事登録)が、乙県に住所を変更するとともに宅地建物取引業者(乙県知事免許)に勤務先を変更した場合は、乙県知事に登録の移転の申請をしなければならない。
- 4 宅地建物取引業者(甲県知事免許)に勤務する取引主任者(甲県知事登録)が、乙県知事に登録の移転の申請をするとともに宅地建物取引主任者証の交付の申請をした場合は、乙県知事は、登録後、移転申請前の宅地建物取引主任者証の有効期間が経過するまでの期間を有効期間とする宅地建物取引主任者証を交付しなければならない。



不動産川柳

「どう違う 申込み金と 手付け金」 えーじ

「スマートフォン 買ったはいいが 電話のみ」 ヤス

「増税は 売れるチャンスだ がんばろう」 おち龍

「土用だぞ うなぎ喰おうか においだけ」 H A

「地価下がり 血圧だけが また上る」 事務キチ

「エアコンが 猛暑のせいで ききません」 猛暑王子

今後の主なスケジュール

答えは7ページの下

8月 2日(木) ボーリング大会・ビアガーデン
8月 3日(金) 不動産無料相談会
8月 9日(木) 宅建取引主任者講習会
8月10日(金) 不動産無料相談会
8月21日(火) 不動産業開業セミナー
8月24日(金) 不動産無料相談会
8月31日(金) 不動産無料相談会

富山ゴールデンボール・高志会館 17:30~
全日富山会館 10:00~16:00
全日富山会館 9:40~
全日富山会館 10:00~16:00
全日富山会館 14:00~16:00
全日富山会館 10:00~16:00
全日富山会館 10:00~16:00

9月 7日(金) 不動産無料相談会
9月14日(金) 不動産無料相談会
9月21日(金) 不動産無料相談会
北陸三県不動産業情報交換・ゴルフ大会
9月28日(金) 不動産無料相談会

全日富山会館 10:00~16:00
全日富山会館 10:00~16:00
全日富山会館 10:00~16:00
太閤山カントリークラブ・ANA 8:00受付・17:00
全日富山会館 10:00~16:00

編集後記



田開 (胸すまいるほーむ)
今回原稿の回収に手間取り大幅に発行が遅れましたことを深くお詫び申し上げます。次回はより一層内容を充実させますのでご期待ください。



真田 (真田不動産㈱)
今回パソコン勉強会を実施したところ多数ご参加頂き、ありがとうございました。



高寄 (胸ベスト)
無料で自社ホームページを持ちたい方は、全日本不動産関東流通センターのマイページメーカーがオススメです。作り方が分からない方はご相談下さい。



堀井 (ティーズ)
毎日暑い日とオリンピック観戦で寝不足が続きますね。体調管理をしっかりとしましょう!!



秋元 (南とやまチューリップホーム)
毎日暑い日が続きますが、時節柄お身体にご自愛下さい



児玉 (南柴田商事)
暑いじゃありませんが倒れないようがんばりましょう!



北村 (南匠住宅)
この猛暑、お墓の工事では石に熱がこもって触ることも出来なくなってしまう。不動産業は、人間力が資本です。夏バテしないで、よく寝てよく食べましょう!!



荒木 (三建㈱)
いよいよ夏本番! 最近、ニュースで熱中症によるお年寄りの死亡が報道されています。原発問題による節電に踊らされ、熱中症になってはたまったものではありません。会員の皆様くれぐれもお体をご自愛下さい (笑)

不動産川柳・旅行記・etc...大募集!!

行きつけのお店の紹介やペット自慢等、皆様の投稿お待ちしております。受付随時メール又はFAXにて事務局へご投稿下さい。
優秀作品には年度末に素敵なプレゼントがある?かも...



全日とやまニュース 第16号

発行日: 平成24年7月25日

発行人: (社)全日本不動産協会富山県本部
企画広報委員会

発行所: 〒930-0046 富山市堤町通り2-1-25
TEL 076-421-1633 FAX 076-421-6188

E-mail: info@toyama.zennichi.or.jp

U R L: http://toyama.zennichi.or.jp